

Junior Sales Manager (m/w/d) Wermelskirchen



Ihre Aufgaben:

- Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Auftragsmanagement: Auftragserfassung/Terminverfolgung/Rückstandsbearbeitung/ Reklamationen und Gutschriftbearbeitung
- Telefonische und schriftliche Kundenbetreuung/Produktberatung/Kundenakquise
- Eigenverantwortliche Stammdatenpflege (Kundenstamm: Adressen, etc.)
- Zusammenarbeit mit dem Außendienstmitarbeiter (Zuarbeitung und Unterstützung)
- Eigenständige Betreuung von Bestandskunden im Tagesgeschäft
- Informationsbeschaffung (u.a. Umsatzprognosen, Marktsituation, Produktinformationen)

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Vertriebserfahrung
- Gutes kaufmännisches Verständnis und Verhandlungstalent
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden

Wir bieten:

- Einen modernen Arbeitsplatz in einem jungen, dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Teamspirit und ein familiäres Miteinander im gesamten Unternehmen
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben bei hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen
- Finanzielle Zusatzleistungen (z.B. betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss Gesundheitsvorsorge, etc.), Jobrad und weitere Benefits
- Betriebseigene Parkplätze
- Kostenlose Bereitstellung von Kaffee und Wasser
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sorgfältige, fundierte Einarbeitung und fortwährende Produktschulungen.
- Regelmäßige Mitarbeiterveranstaltungen

Entscheiden Sie sich für eine berufliche Zukunft voller spannender Aufgaben und Herausforderungen!

Bei Fragen können Sie uns gerne unter der unten stehenden Adresse kontaktieren. Ihre aussagekräftigen Bewerbungen können Sie bitte an folgende Adresse, vorzugsweise per E-Mail, senden.

Nennen Sie uns bitte Ihre Gehaltsvorstellung.



Zum YouTube Video



Suer Nutzfahrzeugtechnik GmbH & Co. KG
Frau Julia Suer
Handelsstr. 5
42929 Wermelskirchen
Telefon: 02196 946-207
E-Mail: bewerbung@suer.de